

Welkom in de verrassende wereld van time management en security.



**GET**  
AZKOYEN Time & Security Division

GET gevestigd te Oostmalle, maakt deel uit van de Europese Azkoyen-groep die een dynamische groei kent. Met een team van 100 medewerkers creëren, verkopen en installeren we ICT oplossingen voor tijdregistratie, toegangscontrole en security management. Onze sterkte, naast het aanbieden van kwalitatieve en innovatieve producten en diensten, ligt in het aanbieden van totaaloplossingen.

Om het sales team te versterken zoekt GET momenteel een:

## **Sales Executive**

commercieel talent met een passie voor complexe ICT-oplossingen

### De uitdaging

- Door een actieve marktbenadering, leg je contacten met potentiële klanten. Je richt je zowel naar grote & middelgrote bedrijven uit de privé sector en een aantal overheidsinstellingen.
- Je detecteert nieuwe behoeften met betrekking tot tijdregistratie, personeelsplanning, toegangscontrole en bezoekersmanagement.
- Daarnaast volg je een aantal overheidsinstellingen en/of bedrijven op als Sales Executive. Je richt je op het uitbreiden van onze productportfolio bij deze klanten.
- Via een doelgerichte, projectmatige aanpak doorloop je het ganse traject van behoefteanalyse tot en met contractonderhandelingen. Je maakt hierbij op een verstandige wijze gebruik van interne productspecialisten, demonstraties en de talrijke GET referenties. Je werkt, in samenwerking met de commerciële binnendienst, openbare aanbestedingen uit.
- Je maakt deel uit van het Sales & Marketing team en rapporteert aan de Sales & Marketing manager.

### Jouw profiel

- Je volgde bij voorkeur een master of minstens een hogere opleiding.
- Je bent geïnteresseerd in het optimaliseren van bedrijfsprocessen, digitalisatie en automatisering.
- Je hebt succesvolle ervaring met het projectmatig verkopen (B to B) van complexere IT-technisch gerelateerde oplossingen, of in het leveren van HR gerelateerde oplossingen. Ervaring met overheid en parastatalen is een pluspunt.
- Je beschikt over de nodige ervaring en maturiteit om op diverse niveaus te onderhandelen. Je bent, mede door een professionele aanpak, in staat het vertrouwen van potentiële klanten te winnen.
- Je bent gedreven en resultaatgericht, maar tevens geduldig genoeg om projectmatig te werken.
- Je combineert zelfstandigheid met een collegiale aanpak, en hebt sterke (mondelijke en schriftelijke) communicatieve vaardigheden.
- Een goede kennis van het Frans is noodzakelijk.

### Interesse?

Stuur je cv en motivatiebrief naar [jobs@get.be](mailto:jobs@get.be).